



INSPIREZ-  
VOUS !

## PARCOURS TPE DE PROXIMITE : commerce, services

### Module 2 : Les fondements de votre stratégie commerciale

#### Affiner la stratégie de son entreprise et définir des objectifs de développement

A destination des TPE de l'économie de proximité, cette formation vous permettra de définir ou redéfinir votre positionnement, votre offre tout en réexplorant vos forces, vos faiblesses, vos opportunités et vos menaces.

Formez-vous et utilisez nos outils pratiques d'analyse pour renforcer votre développement !

<b>Objectifs et compétences visées</b>	<ul style="list-style-type: none"><li>- Définir les priorités de l'action commerciale en fonction de sa typologie de clients</li><li>- Identifier les axes de développement stratégiques</li><li>- Construire un plan d'actions stratégique</li></ul>
<b>Prérequis</b>	Aucun prérequis n'est exigé pour suivre cette formation.
<b>Durée</b> <b>Lieu</b>	3,5 heures / 0,5 jour En intra au sein de l'entreprise cliente ou en intra à oCCigène, 5 Rue Antoine Condorcet, 38093 Villefontaine ou au 2, Place Saint Pierre, 38217 Vienne
<b>Tarif</b>	460,00 € (non assujetti à la TVA)
<b>Public</b>	Commerçants, prestataires de services
<b>Organisation de la formation</b>	En continue Face à Face
<b>Moyens et méthodes pédagogiques</b>	Formation intra-entreprise avec alternance d'apports théoriques et pratiques Pédagogie active : échanges, mises en situation, cas réels d'entreprises Support de formation remis aux participants
<b>Evaluation</b> <b>Suivi</b>	Evaluation continue sur l'ensemble de la session Emargement



centre de formation



CCI Nord Isère

- 5, rue Condorcet - 38093 Villefontaine  
- T. 04 74 95 24 20 - mail : Occigene-competences@nord-isere.cci.fr  
- [www.ccinordisere.fr/occigene](http://www.ccinordisere.fr/occigene)

La présente fiche est remise à titre d'information et constitue un descriptif synthétique et technique de la prestation proposée. Seul le contrat définitif et [les conditions générales de vente](#) qui lui sont annexées régiront les rapports entre la CCI Nord-Isère et son client.

Edition du 03/01/2023 - Code Prestation : DP\_FOR\_023870\_001  
Date de mise à jour : 03/01/2023 - N° SIRET : 183 830 025 00015  
Enregistrée sous le numéro 823P000238.  
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat.

Validation / Certification	Attestation de compétences
Effectif	Maxi 4 personnes
Intervenant(e)	Formation animée par un consultant formateur expert du domaine. Tous nos consultants formateurs répondent aux normes exigées par notre système qualité. <i>(Informations sur le formateur disponibles sur simple demande)</i>
Programme	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Connaitre parfaitement ma cible : dessiner le portrait-robot d'une cible de clientèle</li> <li>• Travailler sa stratégie commerciale : fidélisation, conquête, vente de produits actuels ou de nouveaux produits</li> <li>• Identifier son axe prioritaire de développement, ses objectifs</li> </ul>
Les +	Formation opérationnelle, Effectif réduit pour faciliter l'appropriation, La relation humaine est au cœur de la formation.
Inscription et Délai d'accès	-
Contact	04 74 95 24 20 Occigene-competences@nord-isere.cci.fr
A savoir	Nous mettons tout en œuvre pour favoriser l'accueil et la formation des personnes en situation de handicap (locaux, pédagogies adaptées, accompagnement spécifiques, ...)